

2025年2月13日

中堅・中小企業向け、定額制の経営相談サービス 「電通エイトアイズ」提供開始

株式会社電通（本社：東京都港区、代表取締役 社長執行役員：佐野 傑）は、中堅・中小企業の経営者に寄り添い、経営課題と一緒に向き合う定額制の相談サービス「電通エイトアイズ」*の提供を本日より開始します。

dentsu eight eyes

企業を取り巻く環境は変化のスピードが速く、経営課題は既存事業の売上拡大や収益性向上から、新規事業の立ち上げ、人材育成や採用強化、資金調達、企業価値向上に至るまで多岐にわたります。企業の持続的な成長には、こうした課題を適切に把握し、的確な戦略や施策で克服していくことが必要ですが、課題そのものが曖昧で見えにくいことも多く、経営者が抱える悩みは尽きません。

電通エイトアイズは、マーケティング、DX、ブランディング、クリエイティブ、リサーチ、人事、新領域探索など各領域の専門人材が経営者の相談相手として向き合い、対話を通じて新たな気づきや視点を提示するサービスです。多様な人材が連携して経営トップの「顧問」と、現場の「プロジェクト・アドバイザー」両方の役割を担います。組織的に支援するため、経営者は第三者からの客観的な視点で、経営課題に対する創造的なアプローチが可能になります。電通が有する多様な知見やネットワークを、課題に応じて必要なタイミングで必要な期間だけ活用することができる、新しい形の「法人との顧問契約」です。

月3時間、企業の皆さまの「相談相手」「壁打ち相手」となるサービスです

新しい事業が生まれ育たない
経営全体について、相談したい
既存事業が伸びない
未来の変化が分からない

さまざまな企業とのネットワーク
「外の視点」「多様な視点」
信頼できる「壁打ち相手」
将来データに基づく知見

※1ヵ月3時間、さまざまなことについて相談、案件費については別途相談。

さまざまな分野・世代のプロフェッショナルが御社の成長をサポートします

- パーパス、ビジョンの策定 ● リクルーティング ● 企業文化改革
- 新規事業創出、イノベーション創出 ● スタートアップ共創
- 事業戦略、事業成長 ● 最先端テクノロジー ● EC構築
- サステナビリティ ● マーケティング・コミュニケーション
- 企業/プロダクトブランディング ● 営業支援ツール
- クリエイティブ ● アートディレクション ● プロジェクト・マネジメント

電通エイトアイズのサービスイメージ

dentsu eight eyes

ストラテジック
コンサルタント
事業戦略、Bxデザイン

ソリューション
プロデューサー
サステナビリティ

ビジネスデザイナー
新規事業創出、
スタートアップ共創

クリエイティブ
ディレクター
パーパス策定、ブランディング

プロジェクト
プロデューサー
プロジェクト創出

アート
ディレクター
デザイン、ブランディング

リサーチャー
若者研究、各種調査

ITソリューション
ディレクター
EC構築、営業支援ツール

PRディレクター
広報発信、
PRクリエイティブ

メディアデザイナー
メディアプラン、
コミュニケーション戦略

R&Dコンサルタント
最先端テクノロジー、
キュレーション、脱炭素

マーケティング
ディレクター
マーケティング、
コミュニケーション

■サービス概要

- ・月3時間の面談、月額30万円～
- ・1カ月ごとの契約更新や、顧問変更が可能
- ・本稼働の前に、候補となる顧問人財と顧客企業との面談を実施

今後も当社は、独自のノウハウやクリエイティビティを生かして顧客企業の事業成長に貢献していきます。

※「第三者は当事者よりもかえって物事の真相や得失がよくわかること」を意味する、傍目“八目”（おかめはちもく）の意味合いを込めて命名。「多様な視点を経営者にもたらす存在でありたい」という意思をこめています。

以上

【リリースに関する問い合わせ先】

株式会社電通コーポレートワン ブランディングオフィス 広報室 広報部
河南、早川、抱井

【事業に関する問い合わせ先】

株式会社電通 第6マーケティング局 プロジェクト開発部
一山

Email : koho@dentsu.co.jp