

三聖エームコンサル、人脈と企業をマッチングする新プラットフォーム 「NETWORK BANK(ネットワーク・バンク)」サービスを本日開始 優良企業が、企業の決裁権者である人脈へのアプローチを可能にする成果報酬型サービス

三聖エームコンサル株式会社(本社：東京都千代田区、代表取締役 CEO：御幡勇氣、以下、「三聖エームコンサル」)は、個人の人脈を活用して優良企業とマッチングすることを可能にする新しいプラットフォーム「NETWORK BANK(ネットワーク・バンク)」のサービスを、本日 2017 年 2 月 1 日(水)より開始します。

■「ネットワーク・バンク」について

「ネットワーク・バンク」は、「人脈のシェアリングエコノミー」という切り口から、効率的な経済活動を実現するサービスです。

ビジネスにおいて、人脈は非常に重要です。価値ある商品やサービスを開発しても然るべき人物にアプローチできなければ埋もれてしまうのが現状です。当社が基盤となり適切にマッチングを行うことで、よりビジネスの最大化を図れるのではないかとの思いから「ネットワーク・バンク」が生まれました。

本サービスではビジネス機会の創出を行いたい優良企業(クライアント企業)と、価値ある資産である人脈を活用したい個人の利用者(コーディネーター)及びその人脈とのマッチングを実現します。

■クライアント企業にとって

「ネットワーク・バンク」によって「然るべき人物にアプローチできる」ことから、営業電話や飛び込み営業など既存の営業方法と比べ営業効率の大幅な向上が期待できます。さらに「アポイントメント確約型」の成果報酬のため、企業様へのリスクが低いのが特徴です。新規の顧客開拓や事業創出、新商品の共同開発、M&A など、ビジネス機会創出のツールとして活用いただけるサービスです。

■個人の利用者(コーディネーター)にとって

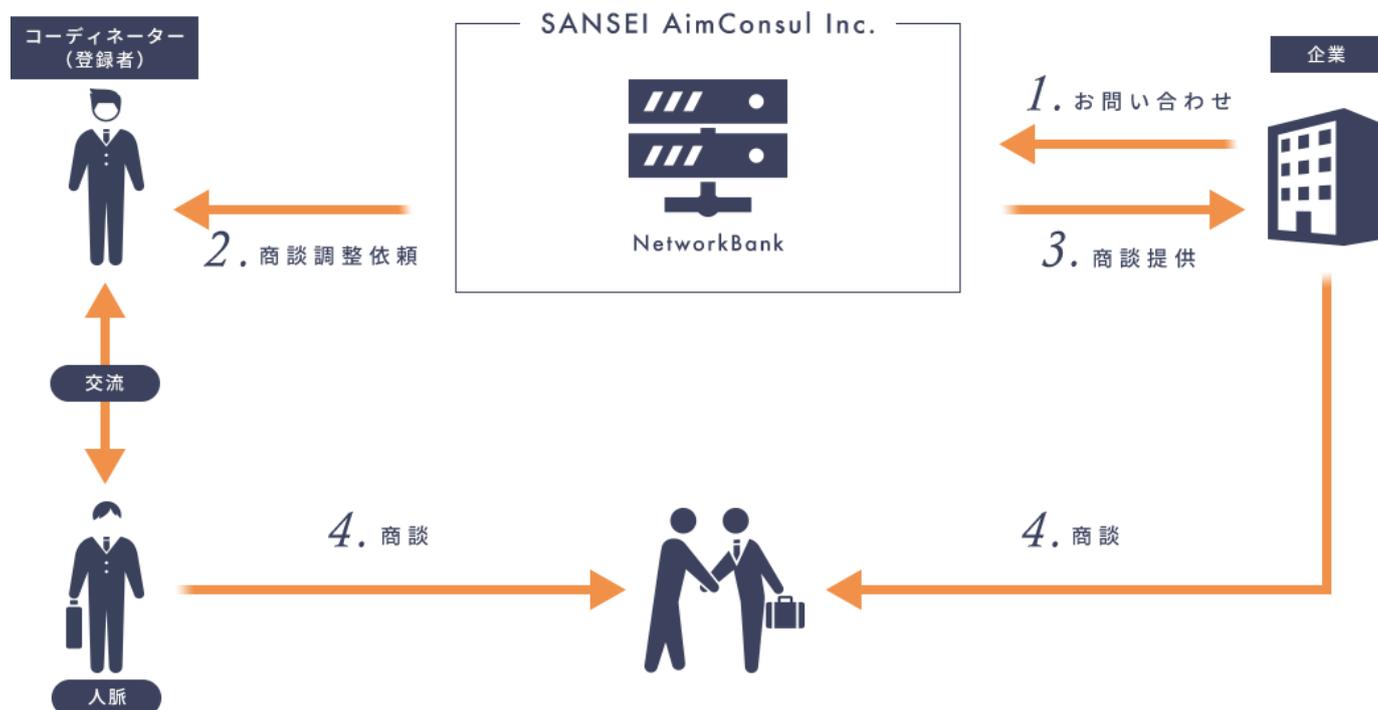
人脈は価値ある資産ですが、有効活用せずに眠らせている方が大半というのが現状です。個人の利用者(コーディネーター)においては、その遊休資産となっている人脈をシェアし、商談を設定することで報酬を得ることができ、自身が保有する人脈を新たなかたちでビジネスに活用することができます。今後さらなる活発化が想定される「副業」のひとつの入り口としても活用ください。



左図：「ネットワークバンク」
企業担当者向けページトップ
<http://networkbank.jp/>

■「ネットワーク・バンク」サービスの利用概要・登録の流れ

本サービスの利用・登録の流れは以下のようになります。



上図：「ネットワーク・バンク」サービスイメージ

1. 「希望の業種・企業へアプローチしたい」企業担当者の場合

【利用方法】

- (1) お問い合わせ 企業担当者向けページ (<http://networkbank.jp/>) のお問い合わせフォームよりご相談。
- (2) 弊社からご連絡 当社から連絡し、サービス概要を説明の後、貴社の特徴・強味などを丁寧にヒアリング。
- (3) ご提案・ご契約 頂戴した情報を基に商談の設定について、弊社からお見積りと共にご提案。申込書を受領の後、商談の日程調整を開始。
- (4) 商談の設定・実施 弊社スタッフが、商談の実施まで責任をもって対応。早ければ、契約締結から
- (5) 1週間ほどで商談が実現。

2. 「人脈をシェアしたい」個人の利用者(コーディネーター)の場合

【利用方法】

- (1) 仮登録 コーディネーター向けページ (<http://networkbank.jp/members/>) から、会員登録(仮登録)。
- (2) 面談・本登録 当社にて面談を実施、説明を受けた後に本登録。
- (3) 人脈の紹介 企業の依頼を受けて、保有する人脈を企業に紹介、当社を介し日程調整後商談を実施。
- (4) 報酬の受け取り 商談実現後、報酬確定(報酬は企業から得る料金の70%を支払い)。

■利用料金

・料金1 (※「金額」は企業の支払い額となります。個人の利用者(コーディネーター)は記載額の70%が報酬となります)

人脈カテゴリー	金額(税別)	国内の大企業など
A	30,000 円	国内上場企業またはそれに準ずる企業の課長代理・担当者クラス
B	50,000 円	国内上場企業またはそれに準ずる企業の部長・課長クラス
C	70,000 円	国内上場企業またはそれに準ずる企業の役員クラス
D	100,000 円	国内上場企業またはそれに準ずる企業の代表者
E	応相談	商談設定が非常に困難なエグゼクティブ

・料金2 (※「金額」は企業の支払い額となります。個人の利用者(コーディネーター)は記載額の70%が報酬となります)

人脈カテゴリー	金額(税別)	国内の中堅企業及び優良ベンチャー企業
X	10,000 円	国内中堅企業及び優良ベンチャー企業の部長・課長クラス
Y	30,000 円	国内中堅企業及び優良ベンチャー企業の役員クラス
Z	50,000 円	国内中堅企業及び優良ベンチャー企業の代表者クラス

※上記カテゴリーはあくまで目安です。金額のセグメントが変更される場合があります。人脈カテゴリー、および企業セグメントは売上高、従業員数、業歴などに基づいた弊社独自の総合的な判断となります。

※商談の場が実現して初めて料金が発生します。また、本サービスが保証するのはアポイント設定のみであり、実際の商談の内容には関与しません。

※保険等の金融商品を扱うお客様、不動産関連の会社様、マルチ商法で展開されている会社様、反社会的勢力等の方はお断りさせていただきます。

<三聖エームコンサル株式会社>

- ・社 名：三聖エームコンサル株式会社
- ・所 在 地：〒100-0011 東京都千代田区内幸町 1-1-1 帝国ホテルタワー14 階
- ・代 表 者：代表取締役 CEO 御幡勇氣
- ・設 立 日：2016 年 8 月 18 日
- ・事業内容：ビジネス戦略コンサルティング、日本・海外進出支援、人脈から企業をマッチングする独自プラットフォーム「ネットワーク・バンク」サービスを展開
- ・U R L：http://www.aimconsul.co.jp

<三聖エームコンサル株式会社について>

外資系企業に特化した「三聖トラスト会計事務所」を母体とするコンサルティングファームとして 2016 年 8 月に設立。母体の会計事務所は世界 23 拠点を持つ税務専門家ネットワーク True Partners インターナショナルビジネスサポート (<http://www.tpctax.com/>) のメンバーファームとなっており、会計事務所のリソースを活かした外資系企業と日本企業のマッチングやバックオフィス支援、経営戦略コンサルティングを展開。企業の日本・海外進出支援事業を強みにしたビジネス戦略コンサルティング、人脈から企業をマッチングする独自プラットフォーム「ネットワーク・バンク」事業を展開。

【本件に関するお問合せ先】 担当者:杉浦 /mail: pr@aimconsul.co.jp

Tel: 03-3580-3594(直通)/03-3580-3544(代表)/Fax: 03-3580-3543