

報道機関各位

2020年6月23日
一般社団法人予防歯科協会
(香川県高松市)

【歯科医院向け・希望者多数により急遽日程追加】コロナ禍でも医療売上増。

オンライン講演会を開催します。

30年間
リピート率95%以上

一般社団法人
予防歯科協会

売上UP促進
ツール付

zoomセミナー
コロナ禍でも医療売上を伸ばしている歯科医院とは?
「予防歯科導入とコミュニケーション術」

一般社団法人予防歯科協会は7月9日(木)、8月2日(日)に歯科医院向けに、『コロナ禍でも医療売上増!リコール率97%!予防歯科だけで年間12000名を集める方法!「予防歯科導入とコミュニケーション術」』のタイトルでオンライン講演会を開催いたします。

4月9日に厚労省から「緊急性ない歯科治療の延期」通達が出てから患者数が激減する歯科医院が多い中、口腔内ケアの重要性をきちんと伝え、患者さんとのコミュニケーションを重視してきた歯科医院は医療売上減どころか、逆に売上増を果たしている歯科医院が複数存在します。

そんな歯科医院が実践している「予防歯科」の導入方法と、患者さんと歯科医院、またスタッフ間のコミュニケーション手法を、現在、患者減に悩んでいる歯科医院の方々向けに少しでもお役に立てればと企画を行いました。

今回の講演会はコロナ対策も含めオンライン（Zoom）開催とさせていただきます。



(2019年7月15日(月・祝)に東京のCIVI研修センター日本橋で開催された様子)

尚、講演会の内容は下記のとおりです。

【日時・費用】

<Zoomを使用したオンラインセミナー>

日程：2020年7月9日（木）、2020年8月2日（日）

時間：13：30～16：00（30分前より入室可能）

費用：一般：5,000円 税込 /1名様

予防歯科協会会員：無料

【講師】

一般社団法人予防歯科協会 理事 清水昭彦

- ・米国カリフォルニア大学バークレー校情報工学特別課程修了
- ・米国ハワイ州立大学経営情報学科特別課程修了
- ・企画塾認定マスターオブプランニングアドバイザー（MPA）
- ・企画塾認定マーケティング・プランナー（MP）
- ・みどり増販情報センターセンター長
- ・株式会社デンタルフィットネス取締役
- ・株式会社あしたのチームあしたの給与コンサルタント
- ・銀座コーチングスクール GCS 認定コーチ

衆議院議員秘書を経て、メーカー系システム開発会社入社。船井幸雄氏（当時(株)船井総合研究所会長）からの招聘をうけ、同社連結会社の(株)船井情報システムズへ。その後、常務取締役就任。

地元帰郷を機にみどり合同税理士法人グループにてコンサルティング事業を展開。現在歯科医院に特化したビジネスコンサルティングを行っている。

マーケティングからマネジメントまで幅広いコンサルティングを30年以上展開。

【講演内容】

コロナでお悩みの院長先生が多い中、業績を上げている歯科医院の紹介も行います。

- ① 歯科業界の現状把握（コロナ現況下）
- ② 歯科医院の収益力向上策
マーケティング戦略策定のポイント
- ③ マーケティングの重要性
- ④ DF 型予防歯科導入歯科医院の成功事例紹介
- ⑤ コロナに負けない予防歯科への取り組みの重要性
- ⑥ コロナ蔓延環境下でも予防歯科を患者に浸透させる方法
- ⑦ 予防担当歯科衛生士の養成方法とコロナケア
- ⑧ 歯科医院のコミュニケーション術



詳細は下記をご覧ください。

<https://lp.yobo-shika.org/lp/lp/online0708/>

【本件のお問い合わせ先】

一般社団法人予防歯科協会 担当：清水・太田
〒760 0073 香川県高松市栗林町 1 丁目 18 30
TEL087 834 0085 FAX 087 832 2589
Email info@yobo shika.org

