



キャップジェミニ、革新的なデータプラットフォーム構築を通じて、 米 PANASONIC AUTOMOTIVE SYSTEMS 社との協業を深化

新しいデータエコシステムにより一元管理を実現し、自動車消費者にとっての価値を向上

【2022年10月4日、ニューヨーク・パリ発】キャップジェミニは本日、長年のクライアントである米 Panasonic Automotive Systems 社のデータエコシステム構築の成功を発表しました。この新しいプラットフォームは、組織のデータドリブンな意思決定とイノベーション力を向上させ、効率とデータ抽出の信頼性を高めるものです。

Panasonic Automotive Systems 社は、ドライビングエクスペリエンスに革命をもたらすイノベーションに特化した、北米 Panasonic 社の一部門です。同社はデータをビジュアライズする Microsoft Power BI（ビジネスインテリジェンス）と Azure プラットフォームを連携してデータ活用に必要なプロセスを合理化し、一元管理された安定的な基盤を構築しました。これによりデータチームのイノベーションが促進され、ビジネス全体にわたって、より信頼性の高い結果を得られるようになりました。

Panasonic Automotive Systems 社 President の Scott Kirchner 氏は次のように述べています。「データは、従業員に実行力をもたらします。担当業務や関連分野の業務がどのように機能しているかを把握できれば、自分が組織にどのように影響を与えるかということに対して、革新的な発想と責任感が強まるでしょう。まさにエンパワメントです」

本プロジェクトでキャップジェミニは、6か月という攻めのスケジュールを設定し、Panasonic Automotive Systems 社の既存データ・レポート・プラットフォームを、単一インスタンスのソフトウェアシステム上に構築された Microsoft Azure に移行しました。この新しいデータレイクアーキテクチャ・ソリューションにより、堅牢かつ安定的な基盤が実現し、データチームは、事業部門全体からのデータを活用して、豊富な情報を一元管理できるようになりました。その結果として、より信頼性の高いデータがより短い期間で抽出されようになり、組織は将来の人工知能や機械学習のユースケースに備えられます。

キャップジェミニの Panasonic 担当 Account Executive の Venkat Padmanabhan は次のように述べています。「この協業は、クライアントのゴールを理解し、それを実現するというキャップジェミニのコミットメントを示すものです。Panasonic Automotive Systems 社と強い関係を築き、データ移行と自動車のデータ接続に関する当社のスキルを活用してプロジェクトを成功させ、クライアントの情熱、品質、イノベーションへの想いを支援できたことを嬉しく思います」

データレイクへの移行後、同社の Business Intelligence チームが、サポート関連業務に費やす時間は、以前のプラットフォームでの約 50%から、20%未満へと減少しました。エコシステムの変革により、十分な情報に基づいたデータを、精度と信頼性が向上しながら、相当に短い時間で提供できるようになりました。

このデータ・トランスフォーメーション・プロジェクトの他にも、両社は 5 年以上にわたって協業し、自動化と、そしてキャップジェミニのアプリケーションデータ管理機能のフルスタックサービス「[ADMnext](#)」（※英語でのご案内）による継続的なサポートを通じて、Panasonic Automotive Systems 社のアプリケーションの合理化を進めています。



詳細は、導入事例「[Panasonic Automotive Systems 社、成功へのデータプラットフォームを構築](#)」（※英語でご案内）をご覧ください。

キャップジェミニについて

キャップジェミニは、テクノロジーの力を活用して企業ビジネスの変革・推進を支援するパートナーシップにおけるグローバルリーダーです。キャップジェミニ・グループは、テクノロジーを通して人々が持つエネルギーを解放することで、インクルーシブで持続可能な未来を目指し、日々まい進しています。私たちは、世界約 50 か国の 35 万人に及ぶチームメンバーから成る、極めて多様な責任感の強い組織です。キャップジェミニは、55 年にわたって積み上げてきた経験と実績そして豊かな専門知識を活かし、クラウド、データ、AI、コネクティビティ、ソフトウェア、デジタルエンジニアリング、プラットフォームなど、急速に進化するイノベティブなテクノロジーを原動力として、戦略から設計、オペレーションに至るまで、お客様の幅広いあらゆるビジネスニーズに対応して、お客様から厚い信頼をいただいています。グループ全体の 2021 年度の売上は、180 億ユーロです。

Get the Future You Want - 望む未来を手に入れよう | <https://www.capgemini.com/jp-jp/about-us/>

【本件に関するお問い合わせ先】

キャップジェミニ株式会社

マーケティング&コミュニケーションズ

marketingjapan.jp@capgemini.com