

各位

2024年9月25日
株式会社スクロール360

ECショップ運営代行サービス「ECACT」、販売パートナー制度を開始
EC・通販事業者様の売上拡大に向け、パートナー企業様を募集/スクロール360

ECショップ運営代行サービス ECACT

販売パートナー募集!

- ✓ 低リスクで新規事業の展開が可能
- ✓ 提案サービス拡大による売上向上
- ✓ クライアント様の満足度向上

scro|360°

The graphic features a red background with white and yellow text. It includes an illustration of two men in business suits shaking hands in front of a large screen. To the right, there is a bar chart with three bars of increasing height and an upward-pointing arrow.

株式会社スクロール(本社:静岡県浜松市中央区、代表取締役社長 鶴見 知久)の子会社で、EC・通販事業者様への高付加価値ワンストップソリューションを提供する株式会社スクロール360(本社:静岡県浜松市中央区、取締役社長 丸井 恵介、以下当社)は、EC・通販事業者様に向けてサービスを提供しているさまざまな事業者様と共に、より多くのEC・通販事業者様の売上拡大のご支援を進めるべく、ECショップ運営代行サービス「ECACT(イーシーアクト)」に関し、販売パートナー企業様を募集することといたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

■背景・概要

2022年7月より提供を開始しておりますECショップ運営代行サービス「ECACT」は、創業80年を超える歴史のなかでダイレクトマーケティングに関するあらゆる知見やノウハウを培ってきたスクロールグループが、ECショップの運営を戦略立案から予実績管理・広告管理まで全面的にバックアップさせていただくサービスとなっています。

異業種からのEC市場参入が加速している昨今、「ECACT」はEC・通販事業者様から大変好評を得ており、サービスに対してますますニーズが高まっている状況です。

また、EC・通販事業者様へソリューションを提供する企業様も増えてきています。しかしながら、ECコンサルと運営リソースのサービスが切り離されている企業様も多く、運営リソースを保有する「ECACT」へ案件紹介をいただく機会が増えております。

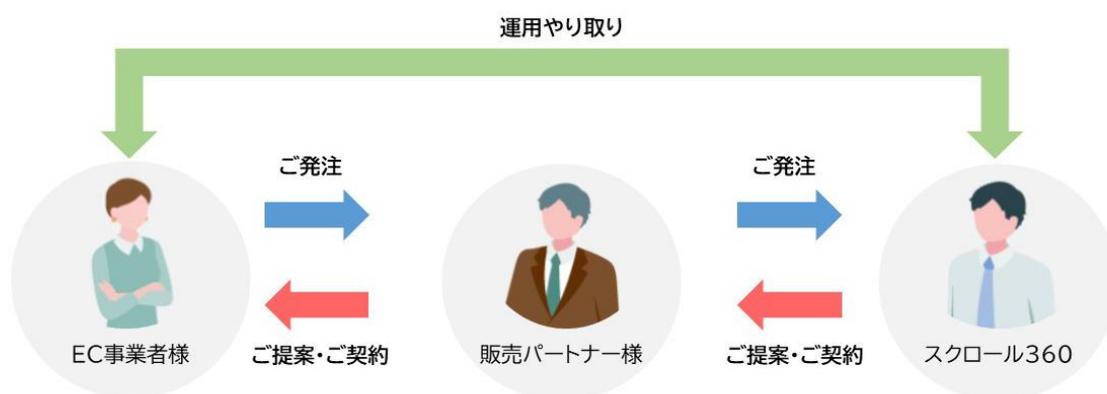
そこでこのたび、販売パートナー制度を設け、共にEC・通販事業者様を支援していくパートナー企業様の募集をすることといたしました。「ECACT」のさらなる拡販だけでなく、ECコンサルと運営の両方を当社が担うことで、パートナー企業様のサービス提案の幅を広げ、売上拡大に貢献できると考えております。

■販売パートナー制度に最適な企業様

- EC・事業者様とのお取組みがある企業様
- EC事業を始めたい事業者様とのお取組みがある企業様
- BtoB 営業を行っている企業様
- 新しい営業サービスメニューをお探しの企業様
- 新規事業を展開したい企業様

■ECショップ運営代行サービス「ECACT」 販売パートナー制度

当社の ECショップ運営代行サービス「ECACT」を、EC事業の運営に課題を抱えている事業者様へご紹介・営業活動を行っていただくことが可能となります。



《パートナー制度のメリット》

- **手数料還元**
パートナー企業様には手数料を還元いたします。
- **ご紹介するだけで OK**
日々の運用は当社が請け負いますので、パートナー企業様にご負担はかかりません。
- **スポット対応も可能**
通年の案件はもちろん、スポット案件にも対応可能です。

《パートナー企業様におけるシナジー効果》

- **導入コストなし、低リスクで新規事業の展開が可能**
既に提供を開始しているサービスとなるため、パートナー企業様で新たに作成いただくコンテンツ等はありません。必要な資料や情報は当社から提供いたします。また、日々の運用や業務連絡は当社が請け負うため、初期投資を行わずに低リスクで新規事業の展開が可能となります。
- **提案サービスの拡大による売上向上**
パートナー企業様が今までご提案されていなかった業務領域のメニューとなる場合は、新サービスとして EC・通販事業者様へご提案が可能となります。
- **顧客満足度の向上**
EC・通販事業者様向けのサービスを追加することにより、顧客満足度が向上し、長期的でより強固な関係を築くことができます。

詳細は、[ECACT サービス紹介ページ](https://lp.scroll360.jp/ecc/#partner-section) をご覧ください

URL : <https://lp.scroll360.jp/ecc/#partner-section>

■今後の展開

EC・通販事業者様のニーズにお応えし、6月にリリースしたサービスである「[楽天ショップ立上げ&運営支援プラン](https://lp.scroll360.jp/ecc/#service01) (<https://lp.scroll360.jp/ecc/#service01>)」と同様に、今後も当社が保有するさまざまなノウハウを駆使し、EC・通販事業者様のお役に立つ複合的な支援サービスを展開してまいります。それに加えて、パートナー企業様とも連携を強め、EC・通販事業者様へのソリューションを提供してまいります。

また、物流代行・受注代行・決済代行サービスについても案件をご紹介いただけるパートナー企業様を募集しております。「ECACT」と併せることでワンストップでの対応が可能となります。

■会社概要

商号： 株式会社スクロール360 (<https://www.scroll360.jp/>)

本社： 静岡県浜松市中央区佐藤二丁目24番1号

代表者： 代表取締役会長 山崎 正之

取締役社長 丸井 恵介

設立： 1986年3月

主な事業内容：

- ・フルフィルメント業務代行(物流代行・受注代行・決済代行)
 - ・マーケティング支援(ECショップ運営代行・WEB集客・CRM支援・中国越境EC)
 - ・通販システム構築(受注管理・一元管理)
- など、EC・通販事業を全方位的に支援する各種ソリューションの開発・提供

以上

本件に関するお問い合わせ窓口

株式会社スクロール360 営業推進部 黒崎

住所: 東京都品川区東品川二丁目2番24号 天王洲セントラルタワー12階

TEL : 03-4326-3207

Mail : eigyo@mb.scroll360.jp